

29年6月役員会便り

去る6月24日に取締役7名監査役1名の出席並びに執行役員3名・理事長各1名の参加により、ブリックアンドウッドクラブに於いて取締役会が開催され、主に次の内容が協議されました。

議題

議決事項

(1) 株式譲渡承認について

普通株1件と優先株3株の譲渡が承認されました。

報告事項

(1) 最近のゴルフ場の売り上げ状況について

5月の来場者数は2,772名で前年比156名の減少でした。内平日は営業日が1日多いにも拘らず20名減少し、土日祝日は営業日が1日少ないことも有り136名の減少でした。

売上は2,919万円で前年比289万円減少でした。来場者数156名減少に対し、売り上げの減少が289万減少と売上減少が多いのは、土日祝日のゲストが41名減少したことと、料金引き下げ影響が81万円有ったため、料金引き下げ影響の内訳は、Cコース引下影響が14人で28千円、Sコースが109人で498千円、クラン無料が22名で201千円、親族ジュニアが14名で79千円(土曜日のゲスト料金引き下げは0名)でした。

31期5月迄9カ月累計では、来場者数が、20,000名丁度で、前年同期比851名減少でした。内平日が9,433名で630名減少、土日祝日が10,567名で221名減少でした。

ゴルフ場売り上げは、20,561万円で、1,523万円減少でした。内平日が8,272万円で517万減少、土日祝日が12,289万円で1,006万減少でした。

この内料金引き下げ影響が826万円ですが、内土曜日来場者増加対策としての土曜のゲスト料金、ゲスト優待料金、Cコース料金の各引き下げ影響が207万円、クラン無料券が99万円、Sコース新設の影響が469万円ありますが、Sコースについては、年会費の増加含まない上に、Sコースの来場回数増加による食堂売店売上の増加効果を勘案していません。

6月の経過

6月23日までの来場者数は1,898名で、前年同日迄と同人数です。平日はネットの151名減少を主因に64名減少し、土日祝日は64名増加です。

ゴルフ場売り上げは1,930万円で前年比42万円の減少です。内料金引き下げによる売り上げ減少要因は64万円です。

(2) 平日組売りの実績報告について

5月実績は、146組568人で前年比30組118人の減少でした。内訳は、メンバー11人減少、ゲスト71人減少、ビジター17人減少、ネット減少とすべての資格で減少でした。

6月23日現在では105組408人で、前年同日比23組83名減少です。

(3) 前月の入退会状況について

5月の入会は2口3名(普通会員1、家族会員付1)、退会は1口1名(普通会員1)でした。

6月は23日現在で入会が2口3名、退会が1口1名です。

5月迄期初来9カ月累計は、入会が10口12名、退会が13口17名ですが、退会は多くが休会中の方で稼働中の方の退会は4口6名です。

12月以降入会者が少なかったですが、4月下旬以降ミュアヘッド・フィールズの影響もあり増加傾向にあります。

(4) コースの状況について

グリーン委員会でのコースについて説明の内特記事項は下記の通りの旨報告がありました。

- ①池の水で散水しているグリーンの悪化対策として薬剤を散布中で、効果が見られる。
- ②コース管理からは、猪除け電柵の24時間通電の提案有り、他コースなどの実情調査中。
- ③マムシやスズメバチ対策について、プレーヤーに対する警告の掲示を行った。

(5) 食堂部門・売店部門の利益増強策について

食堂の粗利益率は、5月が62.1%で、4月の68.1%比落ちましたが、開場記念祭の特殊要因を除くと68.2%で、目標の70%迄あと一步の水準をキープしています。懸案のパスタは、シェフが中華なので難しい問題もありますが、コンペで出してみたて評判が良かったので、メニューに加える予定です。

(6) CLAN PLAN の進捗報告

クラン事務局から5月実績等の報告が有りました。クランフレンドは1,250名になりました。

(7) 6月定例理事会結果報告

6月19日開催の理事会の結果は、細目が近日中HPに掲載されますが、取締役会としての特記事項は、本取締役会の議題以外では次の通りの旨報告が有りました。

- ①5月の理事会で広報委員会から提起された問題は、理事長がその後の対応を報告了承された。
- ②村瀬雅宣の「忙しいビジネスパーソンのためのゴルフ講座」の第1回「目からウロコの入門編」を8月27日(日)16時から開催する旨報告が有った。

協議報告事項

(1) ミュアヘッド・フィールズ関連事項について

- ①ミュアヘッド・フィールズの看板を設置し、電話応対も「ミュアヘッド・フィールズのブリックアンドウッドクラブです」と言うことを実施しました。
- ②その他の進捗状況等
ミュアヘッド・フィールズのホームページを見て、連絡があり来場する人が増えています。

(2) 来期の料金体系について

来期のコース選択制、プレー料金、組売り、コンペ料金等特殊な料金、について経営特別委員会で検討し、理事会に資料を配布し報告し了承されました。

来期のコース選択制とメンバーやゲストの料金は据え置き、平日組売り料金は2400円引上げとし、9月1日のオンシーズンから適用します。コンペパックは、賞品用として提供中の売店の利用券提供を廃止します。再来期は、年会費を含めプレー費を検討します。

理事会では、最近の収益悪化を深刻に受け止め、再来期からと言わずに早く値上げすべきという意見や、発想を変えた利益手段の追加(例えば、洗車、マッサージ、プロの同伴ラウンドサービス付きコンペ、バンカーの命名権、等)による増収策の意見が出た旨報告が有りました。

(3) 新入会員のプロフィール揭示遅れについて

新入会員のプロフィール揭示が遅れていることについて、その原因と対応策について協議しました。

(4) 家族付会員希望者に対する対応について

最近家族付会員の希望者が多いので、その対策を協議しました。

以上