2015年11月度定例理事会議事録 -速報-

2015年11月16日(月) 19時00分 スター貸会議室四谷第一会議室

出席理事:石井、細田、野村、村岡、坂、池田、橋本(美)、橋本(春)、櫟本、竹井、屋代、

菊池(誠)、田井、中川、生木、菊地(俊)、檜垣、高橋、小倉(監事) 以上 18 名

委任状: 篠崎(議長に委任)、島田(坂理事に委任)、増田、宮田(細田理事に委任)以上4通

欠席理事:西谷、清水、高松、鹿住(監事)

会社役員会:井口、草深、木内 事務局:雪、松本、篠本 書記:坂倉

議長: 野村理事(広報委員会)

出席理事 14名(19時00分現在)委任状4通をもって11月度理事会は成立。

1. クラブライフ委員会(坂委員長)

- ・12月5日開催のクリスマスカップは目標の100名参加を達成できそうだが、今後も参加者を募っていく。表彰式が冗漫な印象があるとの意見が理事から出された。-> 委員会は司会者と相談し改善を図る。
- ・クラン制度導入による来場者数の変化をニュースレター等で知りたい。->広報委員会で検討する。
- 2. グリーン委員会(村岡委員長)

11月8日の委員会報告。雨の中、植栽とレッスン・視察ラウンドを行った。

- 3. ジュニア育成委員会(橋本(美)委員長)
 - 11月12日の委員会報告
 - ・中高生を対象にスキルアップラウンドレッスンを開催した。参加者には好評であった。 将来、月例に参加できるように育てていきたい。
 - ・小さい子供向けのジュニアワンデーレッスンを11月22日に予定している。
 - ・クリスマスカップ当日はキッズプログラムを見守りボランティアをつけて実施する。
- 4. フェローシップ委員会(生木委員長)
 - ・オリジナル目土袋はサンプルが出来上がった。60個ほど製作し、フェローシップ委員会で使い、残りは売店で売る予定。ジュニアレッスン参加者に配り、マナー向上に役立ててもらいたい。->理事から目土袋製作に当たっては、機能性を重視してほしいとの意見が出された。
 - ・11 月から 1 月まではタバコマナー強化月間である。クランフレンドの平日の喫煙状況の情報を寄せてほしい。必要であれば、啓蒙活動をしたい。

5. 競技委員会(竹井委員長)

・シニア・スーパーシニア選手権 2 回戦が 11 月 15 日に行われた。当日雨のため、試合開始時間が遅れたことにより、1 ラウンドのみ実施し、23 日にシニアの準決勝とスーパーシニアの決勝戦を行い、翌週 29 日(予備日)にシニアの決勝戦を実施する予定。

- ・千葉夷隅ゴルフクラブと毎年行っているクラブ対抗戦を2016年は木更津ゴルフクラブと東京湾ゴルフクラブに声をかけて4クラブ対抗戦として3月21日にブリックで開催する予定である。
- ・簗瀬元気プロが QT3rd を通過し、12月3日から Final に挑戦する。
- ・競技委員会でトランシーバーを 5 台購入した。今まで使っていたものを修理し、合計 10 台が 12 月から稼動する。

6. 青年部委員会(櫟本委員長)

- ・11月9日に青年部懇親会が開催され、24人の参加があった。ヤーデージの距離に疑問がある。グリーンエッジに基点を設けて測り直してほしいとの意見が出た。-> 事務局で対応する。
- ・2016年3月12日に青年部コンペを開催する。
- 7. 営業関係特別プロジェクトチーム(櫟本理事)

事業別に現状と課題の洗い出しを行った。

- ・ 食堂事業は原価率の調査を行い、9月は33%、10月は35%という数字がでた。今後も調査を続けるが、原価率30%を目指す。利益率を上げるため、メニューを再考し、旬の食材と地元ならではのメニューを提供することによって単価を上げて利益を伸ばしていく。月替り定食の提供、土曜日夜のつまみの工夫、また朝食キャンペーンを打つ。メール、ニュースレターやHPを利用し、メンバーに知らせていく。
- ・ 売店事業の中核であるボール販売は値下げを敢行したが、売れ行きは芳しくない。 オリジナルのジャージが売れているので、ウエア販売を考えるべきか?クラブ販売 促進のため、いくつかのメーカーに試打クラブを提供してもらい、メンバーに宣伝 したい。

・ ゴルフ事業関連

- 受付時メールアドレスを書いてくれたビジターに、プレーフィーを割引くサービスを推進する。
- 11 月 3 日(火・祝)はメンバーに来場を促すメールを送ったが、それでも空きが埋まらなかったため、3 日前に 14,000 円、前日 13,000 円でネットに出したところ、それぞれ 11 組と 2 組の来場があった。 ->ネットに出す前にクランフレンドに通知してはどうかという意見が出されたが、クランフレンドは登録時、メールアドレスを故意に書かない人が多いことが現状との報告が担当の松本氏からあった。
- プレー料金体系を見直す。C コース料金の設定があることでゲストのプレーフィーが高止まりしている。2016年9月施行を目指し、3月までに骨格を固める。

8. 新規会員獲得プロジェクトチーム(草深取締役)

- 広告・記事媒体から見積もりを取っている。
- ・ パンフレット、あるいは小冊子の作成を検討している。
- ・ HPとFBを一体運営できるよう方策を練る。

- シニア会員制度について(木内取締役)
 説明書を11月中にメンバーに送付する予定である。
- 10. スロージョギングについて(池田理事) 以前、BWC に紹介したスロージョギングを天皇皇后両陛下が取り入れているという報告があった。
- 11. 会員総会、株主総会開催について

11月23日(月・祝)の会員総会と株主総会に理事の出席を求める。総会終了後、臨時理事会が予定されている。特別年会費の進捗状況は、現状212人が選択し、250人ほどの意思表示を得ている。

- 12. クラン報告(事務局 松本)
 - ・フェローシップ委員会から依頼があったクランフレンドの喫煙マナーは、マスター 室に管理を一任する。喫煙状況を調査し、生木さんと1月の理事会に報告する。
 - ・10 月末の登録者数は 693 人、11 月 15 日現在 712 人となっている。10 月には 250 人のクランフレンドとメンバーの来場があり、330 万円を越える売上があった。また、10 月と 11 月にメンバーが主催する平日・土曜日のコンペがいくつか組まれ、売り上げ増に寄与したものと思われる。12 月 19 日に 65 歳以上を対象とするレジェンドゴルフコンペが 200 人規模で開催される予定。
- 13. 営業報告(事務局 雪副支配人)
 - ・10 月の売上実績は 2,832 万円で計画比 253 万円のプラス、前年比 351 万円のプラスを計上した。来場者数は 2,676 名で前年比 293 名増であった。土日が 1 日多く台風がなかったことで売上が上がった。11 月の売上実績は(11 月 15 日現在)1,363 万円で前年比 266 万円マイナス、来場者数は 1,257 名で前年比 255 名減であった。土日の降雨の影響が大きい。10 月末の当期累計は 5,163 万円の売上で、これは計画比 144 万円のプラス、前年比も 294 万円のプラスで、来場者数増は 4,800 名、前年比 232 名増であった。
 - ・コジロー会員は 10 月に普通会員 2 名、家族会員 2 口 4 名、11 月は 15 日現在普通会員 4 名の入会があり、10 月末までの累計は普通会員 81 名・家族会員 25 口 50 名となった。
 - 平日組売りは、10月はメンバー、ゲスト・ビジター、インターネットサイト利用者 (M・GV・N)177組 680名(M45名、GV411名、N224名)、11月は(11月15日現 在)60組 231名(M12名、GV134名、N85名)であった。
- 14. 池田理事からの提言

宿泊とバスについて再度問題提起がなされた。->取締役会から可能な策を検討している旨の説明があった。

次回理事会は 2016 年 1 月 18 日(月)19 時 00 分~ 場所: 未定 議長はハンデキャップ委員会